



acceso 360



14/04/2026

Desayuno Informativo_Diego de Ojeda

Elite
CONEXION

ÍNDICE

PRENSA

2

ONLINE

11



acceso 360



PRENSA

Elite
CONEXION

CLUB DIÁLOGOS PARA LA DEMOCRACIA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
14/04/26	Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta / El Periódico Mediterráneo	5	1
14/04/26	Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta / El Periódico de Extremadura	6	1
14/04/26	Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta / El Periódico de Aragón	7	1
14/04/26	Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta / Córdoba	8	1
14/04/26	Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta / Diario de Mallorca	9	1
14/04/26	Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta / Diario de Ibiza	10	1



acceso 360

CLUB DIÁLOGOS PARA LA DEMOCRACIA

Elite
CONEXION

Martes, 14 de abril de 2026

Mediterráneo

Defensa

Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta

Diego de Ojeda, directivo de la Secretaría General de la Comisión, sitúa la defensa europea como una «oportunidad de oro» para la industria española

PABLO GALLÉN
Madrid

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una «oportunidad de oro» para la industria española. Advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora su preparación militar y civil.

Ojeda intervino en el desayuno informativo *Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa*, organizado por el Club Diálogos para la Democracia. En el acto fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño. Durante su intervención, sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de «plena ebullición» y aseguró que, en los últimos cinco años,

Bruselas hizo «más que en las seis décadas precedentes». A su juicio, la guerra en Ucrania, el deterioro del entorno geopolítico y la reducción del compromiso convencional de EEUU con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propia.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza «decenas de miles de millones» en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una base industrial consolidada, como España. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción. Consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que «no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo» sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que



Diego de Ojeda, directivo de la Secretaría General de la CE.

antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía y cómo conviviría con la OTAN. Insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza sigue siendo esencial. Recordó que la OTAN es la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los estados miembros.

Gastar mejor

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de *readiness*. Según explicó, la UE avanza en preparación militar y civil, dos dimensiones que «van de la mano». Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa «no está bien preparada», aunque sí «mucho mejor» que hace tres años. Ojeda subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad y los servicios esenciales dependen de infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capa-

idades propias y protegerlas frente a riesgos físicos y cibernéticos.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz. La disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son inseparables de la estabilidad. En ese escenario, España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado. ■

conceder nuevos créditos, al contrario de lo que ocurre al otro lado del Atlántico. Esta brecha de financiación es uno de los motivos que explican que la diferencia entre el PIB per cápita estadounidense y el europeo haya pasado del 17% al 30% entre 2002 y 2023. Esto ha propiciado el despegue tecnológico norteamericano, frente al estancamiento europeo.

Las cifras

Ahora, la Oficina Europea de Propiedad Intelectual (Euipo) ha puesto cifras a esta situación en un informe, en el que alerta de que la falta de una valoración adecuada provoca que las empresas del continente dejen escapar cada año entre 30.000 y 120.000 millones de euros en posible financiación.

Si los bancos o los fondos euro-

Laboral

Las empresas tendrán seis días para dar de baja a un empleado en la Seguridad Social

GABRIEL UBIETO
Barcelona

El Gobierno pretende ampliar de tres a seis días el plazo para que las empresas den de alta o baja a un empleado. Así lo recoge el proyecto de reforma del reglamento que sacó ayer a audiencia pública el Ministerio de Inclusión y Seguridad Social, que pretende dar más margen a los gestores y graduados sociales a la hora de tramitar las comunicaciones cuando una compañía contrata o despide a un empleado, entre otros. La reforma también blinda la capacidad de aplazar deudas con la Seguridad Social si estas son por importes inferiores a 150.000 euros.

La ampliación de plazos para las altas y bajas es la principal novedad que pretende introducir la reforma gubernamental, si bien no la única. La Seguridad Social pretende permitir el aplazamiento de deudas de pequeño importe. Si antes el aplazamiento quedaba vetado para importes inferiores a dos veces el equivalente al salario mínimo, ahora se rebaja a una vez el SMI. Para deudas de importes superiores, también se modificarán las condiciones de abono. En caso de que la deuda aplazable sea igual o inferior a 150.000 euros, el deudor deberá ingresar al menos un tercio de la misma antes de 10 días. ■

peos se mostraran más dispuestos a aceptar las marcas o las patentes como garantía, las *startups* y firmas tecnológicas europeas podrían disponer de ese dinero para financiar su crecimiento y competir en los mercados globales.

En esta línea, el informe de la Euipo deja claro que el problema de Europa no es la generación de ideas o la innovación, sino su comercialización y el uso de las mismas para financiarse. Los sectores intensivos en propiedad intelectual en Europa generan aproximadamente el 48% del PIB de la UE y alrededor del 31% del empleo. Sin embargo, solo el 13% de las empresas titulares de derechos de propiedad intelectual han intentado obtener financiación a través de sus activos, y una gran mayoría nunca ha realizado una valoración profesional. ■

Problemas de financiación

Europa deja escapar financiación al no aprovechar su propiedad intelectual

Casi un tercio de las tecnológicas que se crean en el continente marchan por la dificultad de transformar su marca en nuevos recursos

DAVID NAVARRO
Alicante

El Informe Draghi, que analizaba las razones de la falta de competitividad de la economía europea, dio la voz de alarma: hasta el 30% de los unicornios, es decir, de las *startups* que al-

canzan una valoración superior a los 1.000 millones de dólares, creadas en la UE entre 2008 y 2021 trasladaron su sede a un país extracomunitario, principalmente EEUU. Un éxodo que las autoridades relacionan con las dificultades de las empresas emergentes para financiarse.

Un problema que tiene que ver

con la composición del balance de estas empresas, mayoritariamente formado por activos intangibles, es decir, por patentes, diseños o marcas registradas. Unos bienes que el sistema financiero o los fondos de capital riesgo europeos se muestran reacios a aceptar como garantía para

Defensa

Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta

Diego de Ojeda, directivo de la Secretaría General de la Comisión, sitúa la defensa europea como una «oportunidad de oro» para la industria española

PABLO GALLÉN
Madrid

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una «oportunidad de oro» para la industria española. Advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora su preparación

militar y civil.

Ojeda intervino en el desayuno informativo *Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa*, organizado por el Club Diálogos para la Democracia. En el acto fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño. Durante su intervención, sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de «plena ebullición» y aseguró que, en los últimos cinco



Diego de Ojeda, directivo de de la Secretaría General de la CE.

años, Bruselas hizo «más que en las seis décadas precedentes». A su juicio, la guerra en Ucrania, el deterioro del entorno geopolítico y la reducción del compromiso convencional de EEUU con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propia.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza «decenas de miles de millones» en defensa y puede beneficiar espe-

cialmente a países con una base industrial consolidada, como España. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción. Consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que «no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo» sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía y cómo conviviría con la OTAN. Insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza sigue siendo esencial. Recordó que la OTAN es la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los estados miembros.

Gastar mejor

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de *readiness*. Según explicó, la UE avanza en preparación militar y civil, dos dimensiones que «van de la mano». Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de

defensa para 2030 y reconoció que Europa «no está bien preparada», aunque sí «mucho mejor» que hace tres años. Ojeda subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad y los servicios esenciales dependen de infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos y cibernéticos.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz. La disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son inseparables de la estabilidad. En ese escenario, España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado. ■

Patrocina:

LONJA AGROPECUARIA DE EXTREMADURA

Patrocina:

MESA DE CAZA Fecha de celebración: 4 de feb. - Próxima Mesa de Precios: 17 de abril de 2026

CATEGORÍA	EUROS/KG	DIFERENCIA
CANAL CIERVO CON COLA, PENE Y BARRAS, MODALIDAD MONTERÍA		
hasta 30 animales	1,80-1,80	-
desde 31 a 100 animales	1,80-2,10	-
más de 100 animales	2,20-2,50	-
CANAL CIERVO CON COLA, PENE Y BARRAS, MODALIDAD RESECHO Y DESCASTE		
hasta 30 animales	S/C	-
desde 31 a 100 animales	S/C	-
más de 100 animales	S/C	-
CANAL JABALI		
hasta 30 animales	0,00-0,30	-
desde 31 a 100 animales	0,30-0,40	-
más de 100 animales	0,40-0,60	-
GAMO		
hasta 30 animales	1,10-1,30	-
desde 31 a 100 animales	1,40-1,20	-
más de 100 animales	1,70-2,00	-
CORZO		
hasta 30 animales	1,80-2,00	-
desde 31 a 100 animales	2,00	-
más de 100 animales	2,00-2,40	-
MUPLÓN		
hasta 30 animales	0,40	-
desde 31 a 100 animales	0,50	-
más de 100 animales	0,60	-
CAZA MENOR CATEGORÍA		
PERDIZ campo	3,50	-
PERDIZ sueta	0,50-0,80	-
CONEJO	1,00-1,50	-
LEBRE	S/C	-

MESA DE VACUNO PARA VIDA Fecha de celebración: 10 de abril - Próxima Mesa de Precios: 17 de abril de 2026

CATEGORÍA	EUROS/KG	DIFERENCIA
Temeros cruzados 200 kg (1*)	6,85-6,77	-
Temeros cruzados 200 kg (2*)	5,78-5,91	-
Temeros del país 200 Kg (1*)	4,85-4,97	-
Temeros del país 200 Kg (2*)	S/C	-
Temeras cruzadas 200 kg (1*)	5,61-5,73	-
Temeras cruzadas 200 kg (2*)	5,04-5,17	-
Añojas retina E/unidad	1700-2000	-
Añojas negras E/unidad	1700-2000	-
Añojas Cruzadas E/unidad	1700-2000	-
Vaca retina E/unidad	1900-2200	-
Vaca negra E/unidad	1900-2200	-
Vaca cruzada E/unidad	2000-2500	-

MESA DE VACUNO PARA ABASTO Fecha de celebración: 11 de abril - Próxima Mesa de Precios: 17 de abril de 2026

CATEGORÍA	EUROS/KG	DIFERENCIA
Machos U de 300 a 370 Kg	7,80	-0,04
Machos U + 370 Kg	7,50	-0,04
Machos R de 300 a 370 Kg	7,40	-0,04
Machos R + 370 Kg	7,30	-0,04
Hembras U de 220 a 270 Kg	7,75	-0,02
Hembras U + 270 Kg	7,65	-0,02
Hembras R de 220 a 270 Kg	7,55	-0,02
Hembras R + 270 Kg	7,45	-0,02

MESA DE OVINO Fecha de celebración: 10 de abril - Próxima Mesa de Precios: 17 de abril de 2026

CATEGORÍA	EUROS/KG	DIFERENCIA
Corderos de 10 kg de media	S/C	-
Corderos de 12 kg de media	S/C	-
Corderos de 15 Kg de media	5,9334-6,3340	-
Corderos de 19 Kg de media	5,8423-6,1581	-
Corderos de 23 Kg de media	5,7391-6,0000	-
Corderos de 25 Kg de media	5,4400-5,8800	-
Corderos de 28 Kg de media	5,2500-5,4843	-
Corderos de 34 Kg de media	S/C	-
Ovejas de Vida (Euros/animal)	130,00-170,00	-
Ovejitas de Desecho (Euros/kilogramo)	0,70-1,50	-
Piel Merina (Euros/unidad)	3,00-4,00	-

COMENTARIO de MERCADO

OVINO: Semana de tranquilidad en los mercados con repetición en todas las lonjas que cotizan ovino. Equilibrio entre la demanda y la oferta tras la Semana Santa con un ligero aumento del consumo en la restauración como era de esperar. Respecto a las exportaciones, Argelia continúa demanda corderos en previsión a la fiesta del cordero para el mes de mayo y el mercado europeo sigue cumpliendo en precio de carnes procedentes de otros lugares. En definitiva, tras la Semana Santa el balance ha sido bueno, y si bien ahora disminuirá la demanda, la oferta tampoco presiona y por tanto el mercado se muestra equilibrado y tranquilo. A.G.P.G.

COFINANCIADO POR LA CONSEJERÍA DE AGRICULTURA GANADERÍA Y DESARROLLO SOSTENIBLE DE LA JUNTA DE EXTREMADURA

NOTA: Toda la información de precios de esta Lonja, es propiedad de la Asociación Española de Lonjas y Mercados en Origen. Queda expresamente prohibida su reproducción o difusión a terceros por cualquier medio, sin expresa autorización.

JUNTA DE EXTREMADURA
Consejería de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Sostenible

CARNE de NUESTRA TIERRA con GARANTÍA
CRIGP CARNE DE VACUNO DE EXTREMADURA

Avda Ruta de la Plata nº4 - Cáceres - Tlf: 927 62 91 46 - E-mail: consejoregulador@terneradeextremadura.org www.terneradeextremadura.org

VACA DE EXTREMADURA

Defensa

Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta

Diego de Ojeda, directivo e la Secretaría General de la Comisión, sitúa la defensa europea como una «oportunidad de oro» para la industria española

PABLO GALLÉN
Madrid

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una «oportunidad de oro» para la industria española. Advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora su preparación militar y civil.

Ojeda intervino en el desayuno informativo *Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa*, organizado por el Club Diálogos para la Democracia. En el acto fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño. Durante su intervención, sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de «plena ebullición» y aseguró que, en los últimos cinco años,

Bruselas hizo «más que en las seis décadas precedentes». A su juicio, la guerra en Ucrania, el deterioro del entorno geopolítico y la reducción del compromiso convencional de EEUU con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propia.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza «decenas de miles de millones» en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una base industrial consolidada, como España. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción. Consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que «no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo» sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que



Diego de Ojeda, directivo de la Secretaría General de la CE.

antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía y cómo conviviría con la OTAN. Insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza sigue siendo esencial. Recordó que la OTAN es la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los estados miembros.

Gastar mejor

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de *readiness*. Según explicó, la UE avanza en preparación militar y civil, dos dimensiones que «van de la mano». Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa «no está bien preparada», aunque sí «mucho mejor» que hace tres años. Ojeda subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad y los servicios esenciales dependen de infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capa-

idades propias y protegerlas frente a riesgos físicos y cibernéticos.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz. La disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son inseparables de la estabilidad. En ese escenario, España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado. ■

nuevos créditos, al contrario de lo que ocurre al otro lado del Atlántico. Esta brecha de financiación es uno de los motivos que explican que la diferencia entre el PIB per cápita estadounidense y el europeo haya pasado del 17% al 30% entre 2002 y 2023. Esto ha propiciado el despegue tecnológico norteamericano, frente al estancamiento europeo.

Las cifras

Ahora, la Oficina Europea de Propiedad Intelectual (Euipo) ha puesto cifras a esta situación en un informe, en el que alerta de que la falta de una valoración adecuada provoca que las empresas del continente dejen escapar cada año entre 30.000 y 120.000 millones de euros en posible financiación.

Si los bancos o los fondos euro-

Reforma laboral

El plazo para dar de alta o baja a un empleado se ampliará hasta los seis días

GABRIEL UBIETO
Barcelona

El Gobierno pretende ampliar de tres a seis días el plazo para que las empresas den de alta o baja a un empleado. Así lo recoge el proyecto de reforma del reglamento que sacó ayer a audiencia pública el Ministerio de Inclusión y Seguridad Social, que pretende dar más margen a los gestores y graduados sociales a la hora de tramitar las comunicaciones cuando una compañía contrata o despide a un empleado, entre otros. La reforma también blinda la capacidad de aplazar deudas con la Seguridad Social si estas son por importes inferiores a 150.000 euros.

La ampliación de plazos para las altas y bajas es la principal novedad que pretende introducir la reforma gubernamental, si bien no la única. La Seguridad Social pretende permitir el aplazamiento de deudas de pequeño importe. Si antes el aplazamiento quedaba vetado para importes inferiores a dos veces el equivalente al salario mínimo, ahora se rebaja a una vez el SMI. Para deudas de importes superiores, también se modificarán las condiciones de abono. En caso de que la deuda aplazable sea igual o inferior a 150.000 euros, el deudor deberá ingresar al menos un tercio de la misma antes de 10 días. ■

peos se mostraran más dispuestos a aceptar las marcas o las patentes como garantía, las *startups* y firmas tecnológicas europeas podrían disponer de ese dinero para financiar su crecimiento y competir en los mercados globales.

En esta línea, el informe de la Euipo deja claro que el problema de Europa no es la generación de ideas o la innovación, sino su comercialización y el uso de las mismas para financiarse. Los sectores intensivos en propiedad intelectual en Europa generan aproximadamente el 48% del PIB de la UE y alrededor del 31% del empleo. Sin embargo, solo el 13% de las empresas titulares de derechos de propiedad intelectual han intentado obtener financiación a través de sus activos, y una gran mayoría nunca ha realizado una valoración profesional. ■

Problemas de financiación

Europa deja escapar millones al no aprovechar su propiedad intelectual

Casi un tercio de las tecnológicas que se crean en el continente marchan por la dificultad de transformar su marca en nuevos recursos

DAVID NAVARRO
Alicante

El Informe Draghi, que analizaba las razones de la falta de competitividad de la economía europea, dio la voz de alarma: hasta el 30% de los unicornios, es decir, de las *startups* que al-

canzan una valoración superior a los 1.000 millones de dólares, creadas en la UE entre 2008 y 2021 trasladaron su sede a un país extracomunitario, principalmente EEUU. Un éxodo que las autoridades relacionan con las dificultades de las empresas emergentes para financiarse.

Un problema que tiene que ver

con la composición del balance de estas empresas, mayoritariamente formado por activos intangibles, es decir, por patentes, diseños o marcas registradas. Unos bienes que el sistema financiero o los fondos de capital riesgo europeos se muestran reacios a aceptar como garantía para conceder

Martes, 14 de abril de 2026

El Periódico

Defensa

Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta

Diego de Ojeda, directivo e la Secretaría General de la Comisión, sitúa la defensa europea como una «oportunidad de oro» para la industria española

PABLO GALLÉN
Madrid

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una «oportunidad de oro» para la industria española. Advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora su preparación militar y civil.

Ojeda intervino en el desayuno informativo *Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa*, organizado por el Club Diálogos para la Democracia. En el acto fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño. Durante su intervención, sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de «plena ebullición» y aseguró que, en los últimos cinco años,

Bruselas hizo «más que en las seis décadas precedentes». A su juicio, la guerra en Ucrania, el deterioro del entorno geopolítico y la reducción del compromiso convencional de EEUU con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propia.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza «decenas de miles de millones» en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una base industrial consolidada, como España. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción. Consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que «no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo» sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que



Diego de Ojeda, directivo de de la Secretaría General de la CE.

antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía y cómo conviviría con la OTAN. Insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza sigue siendo esencial. Recordó que la OTAN es la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los estados miembros.

Gastar mejor

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de *readiness*. Según explicó, la UE avanza en preparación militar y civil, dos dimensiones que «van de la mano». Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa «no está bien preparada», aunque sí «mucho mejor» que hace tres años. Ojeda subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad y los servicios esenciales dependen de infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capa-

idades propias y protegerlas frente a riesgos físicos y cibernéticos.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz. La disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son inseparables de la estabilidad. En ese escenario, España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado. ■

Laboral

Las empresas tendrán 6 días para dar de baja a un empleado en la Seguridad Social

GABRIEL UBIETO
Barcelona

El Gobierno pretende ampliar de tres a seis días el plazo para que las empresas den de alta o baja a un empleado. Así lo recoge el proyecto de reforma del reglamento que sacó ayer a audiencia pública el Ministerio de Inclusión y Seguridad Social, que pretende dar más margen a los gestores y graduados sociales a la hora de tramitar las comunicaciones cuando una compañía contrata o despide a un empleado, entre otros. La reforma también blinda la capacidad de aplazar deudas con la Seguridad Social si estas son por importes inferiores a 150.000 euros.

La ampliación de plazos para las altas y bajas es la principal novedad que pretende introducir la reforma gubernamental, si bien no la única. La Seguridad Social pretende permitir el aplazamiento de deudas de pequeño importe. Si antes el aplazamiento quedaba vetado para importes inferiores a dos veces el equivalente al salario mínimo, ahora se rebaja a una vez el SMI. Para deudas de importes superiores, también se modificarán las condiciones de abono. En caso de que la deuda aplazable sea igual o inferior a 150.000 euros, el deudor deberá ingresar al menos un tercio de la misma antes de 10 días. ■

Problemas de financiación

Europa deja escapar financiación al no aprovechar su propiedad intelectual

Casi un tercio de las tecnológicas que se crean en el continente marchan por la dificultad de transformar su marca en nuevos recursos

DAVID NAVARRO
Alicante

El Informe Draghi, que analizaba las razones de la falta de competitividad de la economía europea, dio la voz de alarma: hasta el 30 % de los unicornios, es decir, de las *startups* que al-

canzan una valoración superior a los 1.000 millones de dólares, creadas en la UE entre 2008 y 2021 trasladaron su sede a un país extracomunitario, principalmente EEUU. Un éxodo que las autoridades relacionan con las dificultades de las empresas emergentes para financiarse.

Un problema que tiene que ver

con la composición del balance de estas empresas, mayoritariamente formado por activos intangibles, es decir, por patentes, diseños o marcas registradas. Unos bienes que el sistema financiero o los fondos de capital riesgo europeos se muestran reacios a aceptar como garantía para conceder

nuevos créditos, al contrario de lo que ocurre al otro lado del Atlántico. Esta brecha de financiación es uno de los motivos que explican que la diferencia entre el PIB per cápita estadounidense y el europeo haya pasado del 17% al 30% entre 2002 y 2023. Esto ha propiciado el despegue tecnológico norteamericano, frente al estancamiento europeo.

Las cifras

Ahora, la Oficina Europea de Propiedad Intelectual (Euipo) ha puesto cifras a esta situación en un informe, en el que alerta de que la falta de una valoración adecuada provoca que las empresas del continente dejen escapar cada año entre 30.000 y 120.000 millones de euros en posible financiación.

Si los bancos o los fondos euro-

peos se mostraran más dispuestos a aceptar las marcas o las patentes como garantía, las *startups* y firmas tecnológicas europeas podrían disponer de ese dinero para financiar su crecimiento y competir en los mercados globales.

En esta línea, el informe de la Euipo deja claro que el problema de Europa no es la generación de ideas o la innovación, sino su comercialización y el uso de las mismas para financiarse. Los sectores intensivos en propiedad intelectual en Europa generan aproximadamente el 48% del PIB de la UE y alrededor del 31% del empleo. Sin embargo, solo el 13% de las empresas titulares de derechos de propiedad intelectual han intentado obtener financiación a través de sus activos, y una gran mayoría nunca ha realizado una valoración profesional. ■

Defensa

Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta

Diego de Ojeda, directivo e la Secretaría General de la Comisión, sitúa la defensa europea como una «oportunidad de oro» para la industria española

El Periódico

PABLO GALLÉN
Madrid

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una «oportunidad de oro» para la industria española. Advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora su preparación militar y civil.

Ojeda intervino en el desayuno informativo Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa, organizado por el Club Diálogos para la Democracia. En el acto fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño. Durante su intervención, sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de «plena ebullición» y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas hizo «más que en las seis décadas precedentes». A su juicio, la guerra en Ucrania, el deterioro del entorno geopolítico y la reducción del compromiso convencional de EEUU con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propia.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza «de-



Diego de Ojeda, directivo de de la Secretaría General de la CE.

«cenas de miles de millones» en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una base industrial consolidada, como España. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción. Consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Gastar mejor

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de *readiness*. Según explicó, la UE avanza en preparación militar y civil, dos dimensiones que «van de la mano». Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa «no está bien preparada», aunque sí «mucho mejor»

que hace tres años. Ojeda subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad y los servicios esenciales dependen de infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos y cibernéticos.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos. ■

éxodo que las autoridades relacionan con las dificultades de las empresas emergentes para financiarse.

Un problema que tiene que ver con la composición del balance de estas empresas, mayoritariamente formado por activos intangibles, es decir, por patentes, diseños o marcas registradas. Unos bienes que el sistema financiero o los fondos de capital riesgo europeos se muestran reacios a aceptar como garantía para conceder nuevos créditos, al contrario de lo que ocurre al otro lado del Atlántico. Esta brecha de financiación es uno de los motivos que explican que la diferencia entre el PIB per cápita estadounidense y el europeo haya pasado del 17% al 30% entre 2002 y 2023. Esto ha propiciado el despegue tecnológico norteamericano, frente al estancamiento europeo. ■

Dificultades económicas

Europa deja escapar financiación al ignorar su propiedad intelectual

Un tercio de las tecnológicas marchan por la dificultad de transformar su marca en nuevos recursos

DAVID NAVARRO
Alicante

El Informe Draghi, que analizaba las razones de la falta de competitividad de la economía europea, dio la voz de

alarma: hasta el 30% de los unicornios, es decir, de las *startups* que alcanzan una valoración superior a los 1.000 millones de dólares, creadas en la UE entre 2008 y 2021 trasladaron su sede a un país extracomunitario, principalmente EEUU. Un

La Bolsa **renta4banco**
900 92 44 54 - www.r4.com

El comentario

Páginas elaboradas por RENTA 4 BANCO, S.A., el 13-04-2026 a las 18:01h.

Geopolítica y crudo frenan el avance del Ibx

Las bolsas europeas cerraron con recortes moderados tras el fracaso de las negociaciones entre Estados Unidos e Irán durante el fin de semana, lo que reavivó la tensión geopolítica y devolvió el protagonismo al petróleo. El anuncio de bloqueo del estrecho de Ormuz por parte de Washington impulsó el crudo más de un 6%, situándolo nuevamente por encima de los 100 dólares. Este repunte pesó sobre los mercados asiáticos y dejó a Wall Street con comportamiento mixto. En paralelo, comenzó la temporada de resultados empresariales con las cuentas de Goldman Sachs, cuyo beneficio creció un 19%, aunque la reacción bursátil fue negativa. El consenso prevé un aumento del 12% del beneficio del S&P 500, con el foco en el impacto del encarecimiento energético sobre márgenes y ventas. El Ibx 35 lideró las caídas en Europa con un descenso del 0,99% hasta los 18.023,80 puntos, pese a mantenerse por encima de los 18.000. Inditex (-2%), Banco Santander (-1,58%) e Iberdrola (-1,43%) lideraron las caídas, junto a valores turísticos como IAG (-1,17%) y Aena (-1,94%). Unicaja y Bankinter subieron un 0,72%, mientras Repsol avanzó un 0,32%. El repunte del petróleo debilitó al euro, alejó al oro de los 4.800 dólares y favoreció el ascenso del bitcoin por encima de 71.000 dólares.

Contenidos Renta 4

PRINCIPALES ÍNDICES					
	Precio	Var.			
▼ Bovespa (Brasil)	196.551.440	-772,43	▲ IGPA (Chile)	56.017.790	408,22
▼ CAC 40	8.235.980	-23,62	▼ Latibex	7.288.000	-24,10
▲ COLCAP (Colombia)	2.317.370	15,59	▲ Merval (Argentina)	3.008.739.000	9.969,00
▼ DAX	23.742.440	-61,51	▼ Mexbol (México)	69.797.590	-225,80
▼ Dow Jones	47.678.000	-238,57	▲ Nasdaq 100	25.140.140	23,80
▼ Eurostoxx 50	5.905.020	-21,09	▲ Nasdaq Comp.	22.951.770	48,88
▼ FTSE 100	10.582.960	-17,57	▼ Nikkei 225	56.502.770	-421,34
▼ FTSE MIB	47.527.160	-82,20	▲ S&P 500	6.819.340	2,45
▼ Ibx 35	18.023.800	-180,50	▼ Stoxx 50	5.096.840	-11,32

IBEX 35						
	Precio	Min.	Máx.	Var.	Var.%	Var.% Año
▼ ACCIONA	237.000	234,40	237,80	-2,80	-1,17	27,49
▼ ACCIONA ENER	21,680	21,64	22,16	-0,46	-2,08	-3,21
▼ ACERINOX	13,220	13,04	13,27	-0,14	-1,05	4,42
▼ ACS CONST.	119,300	117,80	119,90	-0,70	-0,58	40,60
▼ AENA	26,280	26,08	26,76	-0,52	-1,94	10,33
▼ AMADEUS IT	49,240	48,01	49,29	-0,02	-0,04	-21,64
▼ ARCEL.MITTAL	51,680	50,56	52,12	-0,32	-0,62	32,28
▼ B. SABADELL	3,262	3,22	3,27	-0,01	-0,15	-3,06
▲ BANKINTER	14,600	14,31	14,68	0,10	0,72	3,14
▼ BBVA	19,700	19,28	19,71	-0,01	-0,03	-1,75
▼ CAIXABANK	10,635	10,29	10,64	-0,02	-0,19	1,82
▼ CELLNEX	29,590	29,12	29,96	-0,46	-1,53	9,37
▲ COLONIAL SFL	5,360	5,31	5,36	0,01	0,09	-1,92
▼ ENAGAS	17,180	17,09	17,30	-0,07	-0,41	30,65
▼ ENDESA	38,010	37,91	38,54	-0,52	-1,35	24,09
▼ FERROVIAL SE	60,360	59,40	60,62	-0,48	-0,79	9,07
▲ FLUIDRA	20,900	20,64	21,04	0,04	0,19	-9,76
▲ GRIFOLS	8,962	8,84	8,97	0,03	0,31	-16,24
▼ IBERDROLA	20,030	19,93	20,30	-0,29	-1,43	8,48
▼ INDITEX	52,920	52,46	53,44	-1,08	-2,00	-6,07
▼ INDRA A	50,280	48,42	50,40	-0,18	-0,36	3,58
▼ INT.AIRL.GRP	4,405	4,32	4,41	-0,05	-1,17	-7,24
▲ LABORAT.ROVI	83,850	82,50	83,90	0,50	0,60	32,05
▼ LOGISTA	32,940	32,68	33,16	-0,44	-1,32	9,63
▲ MAPFRE	4,134	4,06	4,13	0,03	0,78	-3,46
▼ MERLIN PROP.	14,970	14,83	15,05	-0,05	-0,33	20,43
▼ NATURGY	26,680	26,50	26,88	-0,12	-0,45	2,93
▼ PUIG BRANDS	17,180	17,02	17,38	-0,18	-1,04	15,53
▼ REDEIA CORPO	15,100	14,99	15,34	-0,24	-1,56	-0,46
▲ REPSOL	21,670	21,49	22,26	0,07	0,32	36,08
▼ SACYR	4,610	4,57	4,63	-0,05	-1,03	19,24
▼ SANTANDER	10,350	10,26	10,41	-0,17	-1,58	2,78
▼ SOLARIA	22,720	22,72	23,37	-0,41	-1,77	25,18
▼ TELEFONICA	3,786	3,78	3,84	-0,06	-1,48	8,39
▲ UNICAJA	2,780	2,71	2,78	0,02	0,72	0,07

Tipos de interés

▲ Euribor 1 año **2,715**

Petróleo

▲ Brent 21 días **101,82**

Metales

▼ Aluminio **399.150,0**

Divisas

	Precio	Var.%
▼ \$ EEUU	1,171	-0,11
▼ Yen	187,060	-0,19
▲ Libra	0,870	0,08
▲ Franco Suizo	0,922	0,26
▲ Corona Sueca	10,807	0,58
▲ \$ Canadá	1,617	0,33
▲ \$ Australia	1,658	0,10

Defensa

Bruselas descarta un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta

Diego de Ojeda, directivo en la Secretaría General de la Comisión, sitúa la defensa europea como una «oportunidad de oro» para la industria española

PABLO GALLÉN
Madrid

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una «oportunidad de oro» para la industria española. Advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora su preparación militar y civil.

Ojeda intervino en el desayuno informativo *Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa*, organizado por el Club Diálogos para la Democracia. En el acto fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño. Durante su intervención, sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de «plena ebullición» y aseguró que, en los últimos cinco años,

Bruselas hizo «más que en las seis décadas precedentes». A su juicio, la guerra en Ucrania, el deterioro del entorno geopolítico y la reducción del compromiso convencional de EEUU con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propia.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza «decenas de miles de millones» en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una base industrial consolidada, como España. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción. Consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que «no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo» sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que



Diego de Ojeda, directivo de la Secretaría General de la CE.

antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía y cómo conviviría con la OTAN. Insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza sigue siendo esencial. Recordó que la OTAN es la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los estados miembros.

Gastar mejor

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de *readiness*. Según explicó, la UE avanza en preparación militar y civil, dos dimensiones que «van de la mano». Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa «no está bien preparada», aunque sí «mucho mejor» que hace tres años. Ojeda subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad y los servicios esenciales dependen de infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capa-

idades propias y protegerlas frente a riesgos físicos y cibernéticos.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz. La disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son inseparables de la estabilidad. En ese escenario, España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.■

nuevos créditos, al contrario de lo que ocurre al otro lado del Atlántico. Esta brecha de financiación es uno de los motivos que explican que la diferencia entre el PIB per cápita estadounidense y el europeo haya pasado del 17% al 30% entre 2002 y 2023. Esto ha propiciado el despegue tecnológico norteamericano, frente al estancamiento europeo.

Las cifras

Ahora, la Oficina Europea de Propiedad Intelectual (Euipo) ha puesto cifras a esta situación en un informe, en el que alerta de que la falta de una valoración adecuada provoca que las empresas del continente dejen escapar cada año entre 30.000 y 120.000 millones de euros en posible financiación.

Si los bancos o los fondos euro-

Laboral

Las empresas tendrán seis días para dar de baja a un empleado en la Seguridad Social

GABRIEL UBIETO
Barcelona

El Gobierno pretende ampliar de tres a seis días el plazo para que las empresas den de alta o baja a un empleado. Así lo recoge el proyecto de reforma del reglamento que sacó ayer a audiencia pública el Ministerio de Inclusión y Seguridad Social, que pretende dar más margen a los gestores y graduados sociales a la hora de tramitar las comunicaciones cuando una compañía contrata o despide a un empleado, entre otros. La reforma también blinda la capacidad de aplazar deudas con la Seguridad Social si estas son por importes inferiores a 150.000 euros.

La ampliación de plazos para las altas y bajas es la principal novedad que pretende introducir la reforma gubernamental, si bien no la única. La Seguridad Social pretende permitir el aplazamiento de deudas de pequeño importe. Si antes el aplazamiento quedaba vetado para importes inferiores a dos veces el equivalente al salario mínimo, ahora se rebaja a una vez el SMI. Para deudas de importes superiores, también se modificarán las condiciones de abono. En caso de que la deuda aplazable sea igual o inferior a 150.000 euros, el deudor deberá ingresar al menos un tercio de la misma antes de 10 días.■

peos se mostraran más dispuestos a aceptar las marcas o las patentes como garantía, las *startups* y firmas tecnológicas europeas podrían disponer de ese dinero para financiar su crecimiento y competir en los mercados globales.

En esta línea, el informe de la Euipo deja claro que el problema de Europa no es la generación de ideas o la innovación, sino su comercialización y el uso de las mismas para financiarse. Los sectores intensivos en propiedad intelectual en Europa generan aproximadamente el 48% del PIB de la UE y alrededor del 31% del empleo. Sin embargo, solo el 13% de las empresas titulares de derechos de propiedad intelectual han intentado obtener financiación a través de sus activos, y una gran mayoría nunca ha realizado una valoración profesional.■

Problemas de financiación

Europa deja escapar financiación al no aprovechar su propiedad intelectual

Casi un tercio de las tecnológicas que se crean en el continente se marchan por la dificultad de transformar su marca en nuevos recursos

DAVID NAVARRO
Alicante

El Informe Draghi, que analizaba las razones de la falta de competitividad de la economía europea, dio la voz de alarma: hasta el 30% de los unicornios, es decir, de las *startups* que al-

canzan una valoración superior a los 1.000 millones de dólares, creadas en la UE entre 2008 y 2021 trasladaron su sede a un país extracomunitario, principalmente EEUU. Un éxodo que las autoridades relacionan con las dificultades de las empresas emergentes para financiarse.

Un problema que tiene que ver

con la composición del balance de estas empresas, mayoritariamente formado por activos intangibles, es decir, por patentes, diseños o marcas registradas. Unos bienes que el sistema financiero o los fondos de capital riesgo europeos se muestran reacios a aceptar como garantía para conceder



acceso 360



ONLINE

Elite
CONEXION

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
13/04/26	La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable" / Europa Press	15	2
13/04/26	La Comisión Europea impulsa la compra conjunta en defensa / The Officer	17	1
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / elPeriódico.com	18	2
14/04/26	La Comisión Europea vería "con muy buenos ojos" una fusión entre Rheinmetall y Escribano / Economía Digital	20	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / La Nueva España	22	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / La Opinión A Coruña	24	2
13/04/26	La UE ve «esencial» la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo «inquebrantable» / cronicadecantabria.com	26	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / elcorreoweb.es	28	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / Diario de Ibiza	30	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / Opinión de Zamora	32	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / Faro de Vigo	34	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / El Periódico de Aragón	36	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / Diario de Mallorca	38	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / La Provincia - Diario de Las Palmas	40	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / La Crónica de Badajoz	42	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / El Correo Gallego	44	1
13/04/26	La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable" / Europa Press	45	1

CLUB DIÁLOGOS PARA LA DEMOCRACIA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / Opinión de Málaga	46	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / El Periódico Extremadura	48	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / Levante El Mercantil Valenciano	50	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / El Periódico Mediterráneo	52	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / El Dia	54	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / Diario Cordoba	56	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / Informacion.es	58	2
13/04/26	Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países / La Opinion de Murcia	60	2
14/04/26	La Unión Europea considera "esencial" su relación con la OTAN y afirma que su compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable" / NoticiasDe.es	62	1
13/04/26	La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable" / diariosigloxxi.com	63	1
13/04/26	La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable" / MSN	64	1
12/04/26	Temas del día de EFE España del lunes 13 de abril de 2026 / Infobae	65	7



acceso 360

CLUB DIÁLOGOS PARA LA DEMOCRACIA

Elite
CONEXION

La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable"

Lunes, 13 de abril de 2026 13:20

El jefe de Unidad Defensa y Preparación en la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, en el desayuno informativo 'Política de defensa de la Unión Europea', del Club Diálogos para la Democracia, a 13 de abril de 2026, en Madrid (España) - EUROPA PRESS

MADRID, 13 Abr. (EUROPA PRESS) -

El jefe de Unidad Defensa y Preparación en la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, ha reivindicado la relación "esencial" entre la Unión Europea (UE) y la OTAN, a la vez que ha asegurado que el compromiso con Ucrania "va a seguir siendo inquebrantable".



"La cooperación entre la Unión Europea y la OTAN sigue siendo y es, si cabe, todavía más esencial que antes", ha expresado este lunes durante su intervención en un desayuno informativo organizado por el Club Diálogos para la Democracia en Madrid.

En este sentido, ha defendido que la Alianza Atlántica es la "única garante" de la defensa y seguridad europea, remarcando que la Unión Europea "no" es una organización militar ni trata de convertirse en ello, mientras que la OTAN "sí". "Tenemos mucho en juego, en asegurarnos de que la OTAN sigue siendo una garantía sólida", ha advertido.

Ojeda ha aseverado que la OTAN "necesita de muchas cosas que la Unión Europea puede hacer" puesto que "no tiene los medios" para ello. "No tiene capacidad regulatoria, tiene una capacidad muy limitada para habilitar fondos o créditos y apenas tiene competencias civiles", ha explicado.

"Hay toda una serie de cuestiones civiles que refuerzan la capacidad de la OTAN de centrarse en su verdadero cometido, que es en el de asegurar la defensa colectiva", ha señalado, alegando que dicho cometido es "muchísimo más eficaz" si puede contar con las herramientas de la Unión Europea.

Así las cosas, ha indicado que espera que Estados Unidos materialice de forma paulatina su "anunciado repliegue gradual y convencional del continente europeo", frente al "evidente deterioro" de la seguridad internacional.

"Estados Unidos viene manifestando que su compromiso con la seguridad del continente europeo es excesivo y que quiere ir reduciéndolo. Esperemos que paulatinamente y que sólo en términos convencionales", ha trasladado, argumentando que "lo que corresponde" es que Europa y la Unión Europea "puedan suplir esos vacíos que vayan quedando".

COMPROMISO "INQUEBRANTABLE" CON UCRANIA

Por otra parte, ha avisado de que el compromiso con la ayuda a Ucrania, así como con su independencia y su integridad territorial, "es y va a seguir siendo inquebrantable": "Por solidaridad, con un vecino atacado, sin mediar ningún tipo de provocación, pero también por interés propio, porque Ucrania es la primera línea de defensa de la Unión Europea".

"Tenemos mucho que ganar, mucho que aprender de Ucrania, de cómo se ha convertido en el líder de la innovación de la defensa a escala mundial, desafortunadamente", ha expuesto, resaltando que "es el país que más sabe contener los ataques con drones".

Ojeda ha celebrado que para la industria de defensa española esta innovación resulta, a su juicio, "un campo de pruebas inigualable": "Si tienes un buen producto y se lo donas o vendes a Ucrania y ésta lo prueba y funciona, pues te forras". Así las cosas, ha aconsejado a las empresas de España que se vayan a Ucrania y en el proceso de ayudar a la región, se ayuden a sí mismas al mismo tiempo.

INSTRUMENTOS COMO SAFE O EDIP

Finalmente, ha recordado algunos de los instrumentos lanzados por la Comisión Europea en materia de defensa, como el denominado SAFE (por sus siglas en inglés), destinado a impulsar la compra conjunta de equipamiento; o el Programa de la Industria Europea de Defensa (EDIP) con el que la Unión quiere financiar su rearme e impulsar la industria de seguridad.

Todo ello después de que el órgano ejecutivo haya dado luz verde a los préstamos de Francia y República Checa para la adquisición conjunta de material de defensa, dejando el plan de Hungría como el único de un Estado miembro que queda pendiente de revisión.

En concreto, tras la aprobación de una primera y de una segunda oleada de paquetes de financiación, el Ejecutivo comunitario ha aprobado dos planes nacionales de defensa, elevando así a 16 la cifra total de países que han visto avalados sus planes de compra conjunta de productos militares y de defensa.

Los niveles de financiación para cada país se fijaron provisionalmente en septiembre, basándose en los principios de solidaridad y transparencia. Por ejemplo, a España se le han asignado los 1.000 millones que solicitó, situándose así a la cola del reparto, al ser el tercer país con menor asignación de este fondo.

"PAZ Y DEFENSA NO SON INCOMPATIBLES"

Al hilo, ha anunciado que la Unión Europea tiene previsto presentar una nueva estrategia de seguridad a principios de verano --si bien no ha concretado fechas--, que será la primera en tratar a la vez la seguridad interior y la exterior, con el objetivo de que la UE pueda "defender sus valores y sus intereses con independencia de cualquier tipo de presión, amenaza o coerción por parte de un tercer Estado".

Con todo, Ojeda ha apuntado que, en su opinión, "paz y defensa no son en absoluto incompatibles" y ha puesto en valor el papel de la disuasión militar y de la capacidad de producción de las empresas de defensa: "La industria de la defensa europea no está preparada, o no está al nivel que necesitan los Estados miembros de la Unión Europea".

"Cuando tienes un vecino que no solo una vez, sino muchas veces ha invadido a sus vecinos, es decir, un violador reincidente de la soberanía, y no hay policía ni hay tribunales, pues a lo mejor tienes que tener armas en casa para defenderte, y no solo para defenderte, sino para que, por el hecho de tenerlas, desincentives el ataque, es decir, disuasión", ha concluido.

La Comisión Europea impulsa la compra conjunta en defensa

Eva Santander

Lunes, 13 de abril de 2026 19:05

La [Comisión Europea](#) ha reafirmado su postura en favor de la compra conjunta de equipamiento militar como estrategia clave para evitar tensiones de precios y acelerar la producción industrial en el ámbito de la defensa. Esta medida surge del reconocimiento de la creciente inestabilidad global y busca reforzar tanto la autonomía de la Unión Europea como su capacidad de respuesta ante amenazas.



Durante un evento organizado por el **Club Diálogos para la Democracia, Diego de Ojeda**, jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, subrayó los avances en seguridad y defensa de la UE en los últimos años. De Ojeda destacó la importancia de cuadruplicar la capacidad de producción del sector para enfrentar la desinversión acumulada y el deterioro del escenario internacional.

Estrategia conjunta y apoyo a Ucrania

Además, anunció que la Comisión prevé presentar una nueva Estrategia de Seguridad en verano, la cual abordará de manera conjunta la seguridad interior y exterior de la **Unión Europea**. Esta estrategia buscará defender los intereses y valores de la UE en el ámbito internacional, particularmente en sectores estratégicos como las materias primas críticas.

De Ojeda afirmó que **Ucrania** seguirá siendo un punto focal para la UE por motivos de solidaridad e interés estratégico. Durante el encuentro, también se destacó la relevancia de la industria de defensa española, que podrá beneficiarse de financiación europea para innovación tecnológica.

Oportunidades para España

El embajador de España, **Arturo Pérez Martínez**, remarcó que el contexto actual presenta oportunidades significativas para el país, especialmente para su industria de defensa. Con iniciativas como el Fondo Europeo de Defensa y la Cooperación Estructurada Permanente, España está bien posicionada para acceder a financiación y participar en proyectos clave.

Pérez Martínez también enfatizó que la defensa no es solo un asunto militar, sino que abarca educación y cooperación internacional. Abogó por un enfoque ético y humanista en la política de defensa europea, destacando la labor de organizaciones como la **Fundación Paz y Cooperación** en la promoción del desarme y los derechos humanos.

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 11:52

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

La Comisión Europea vería "con muy buenos ojos" una fusión entre Rheinmetall y Escribano

Alberto Ortín

Martes, 14 de abril de 2026 05:23

La **Comisión Europea** vería «con muy buenos ojos» una fusión entre el gigante alemán de Defensa **Rheinmetall** y la española **EM&E**, la empresa de los hermanos Escribano, accionistas de **Indra** con el 14,3% del capital.

Así lo valoró el lunes **Diego de Ojeda**, Jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, en una breve conversación mantenida con este diario, tras su intervención en un acto organizado en Madrid por **Club Diálogos para la Democracia**.

El diplomático español comentó, sobre la última crisis de gobernanza en Indra, que la Comisión Europea «no sigue el devenir interno de las compañías, o si el Estado español a través de la Sepi interviene o no, o si hay peleas entre los accionistas...». Pero subrayó que **la Comisión promueve «las empresas panaeuropeas»**.

«Tenemos la guerra al lado de casa», advierte Diego de Ojeda

La Sepi impulsó en Semana Santa la dimisión como presidente de Indra de **Ángel Escribano**, un año después prácticamente que la multinacional española comunicara que analizaba fusionarse con la empresa de los hermanos Escribano, EM&E; Ángel Escribano ha sido sustituido como presidente de Indra por el exconsejero delegado de Critería Caixa, **Ángel Simón**.

El organismo dependiente del Ministerio de Hacienda mostró su «**preocupación**» por el **conflicto de interés** que suponía la operación en análisis, a pesar de que ese conflicto de interés existiera desde el momento en el que se propuso la fusión.

Tras la salida de Ángel Escribano como presidente, se ha publicado el presunto interés de Rheinmetall en adquirir EM&E, por **más de 2.000 millones** de euros, y también un posible relanzamiento de la fusión entre Indra y la empresa de los hermanos Ángel y Javier Escribano.

Ángel Escribano, Ángel Simón y Manuel de la Rocha.

«Si Rheinmetall compra Escribano, o al revés, o una empresa X, para la Comisión Europea **será miel sobre hojuelas**», comentó el lunes Diego de Ojeda. «Estamos por las empresas paneuropeas, desde luego desde la Comisión lo defendemos», destacó.

La Comisión Europea solo intervendría sobre la gestión de una compañía española de Defensa «**si hubiera la más mínima sospecha de fraude en uso de fondos europeos, pero ahí hay cero noticias**», indicó.

La crisis de gobernanza en Indra ha desvelado también un enfrentamiento letal entre los Escribano y la **familia Aperribay**, dueña de la empresa vasca de armamento **Sapa**, y accionistas de Indra con el 8%.

En una reciente entrevista publicada por el diario *El Debate*, el expresidente de Indra llegó a calificar a la empresa de los Aperribay como «empresa terrorista y de asesinos criminales», en una declaración que después fue omitida por el periódico digital.

El expresidente de Indra culpa a los Aperribay, que se opusieron a la fusión proyectada, de hacer descarrilar la operación. En la misma entrevista Escribano denominó como «mercenario» a **Iván Redondo**, el antiguo asesor de **Pedro Sánchez** que ahora trabaja para Sapa.

Jokin Aperribay, consejero delegado de Sapa, y Pedro Sánchez, en Moncla el pasado año. MONCLOA

Una posible compra de Escribano por Rheinmetall **tendría que obtener el visto bueno del Consejo de Ministros**, tratándose de una operación estratégica para la economía y defensa española. Si el Gobierno se opusiera a la operación chocaría con los deseos de la Comisión Europea.

La compra de Escribano por la multinacional alemana, con un valor en Bolsa superior a los **70.000 millones** de euros -Indra vale algo menos de 9.000 millones- también estaría afectada por una próxima decisión del **Tribunal Supremo**, que podría condicionar la situación de Rheinmetall en el mercado español.

El grupo alemán adquirió en 2023 el fabricante español de municiones **Expal**, antigua Explosivos Río Tinto, al



grupo **Maxam**, en una operación valorada en **1.200 millones** de euros, dando lugar a la empresa **Rheinmetall Expal Munitions**, con sede en Madrid.

La adquisición fue recurrida ante el Tribunal Supremo por el grupo franco alemán de Defensa **KNDS**, que presentó recurso contencioso administrativo considerando que la operación puede **poner en riesgo determinados suministros a países de la UE y socios de la OTAN**.

El Supremo tiene previsto pronunciarse sobre dicho conflicto la próxima semana, [como ha publicado este diario](#). En 2024, último ejercicio de Rheinmetall Expal Munitions disponible en Registro Mercantil, la compañía registró **unas ventas de 639 millones de euros** y un **beneficio de 207,5 millones**, cifras muy superiores a las conseguidas por EM&E ese mismo año.

Ojeda recomienda viajar a Kiev

Diego de Ojeda recomienda a las empresas españolas de Defensa «**viajar a Kiev**».

«Recomiendo a las empresas españolas a ir a Ucrania, o intentar que vengan aquí, hay que ir a Kiev y vender tú libro», comentó durante su intervención en el desayuno organizado por Diálogos por la Democracia, patrocinado por la **Fundación Paz y Cooperación**.

El Jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea incidió en que el desarrollo de la seguridad y defensa de la UE «está en plena ebullición». El funcionario europeo destacó que hay prevista la inversión en la industria de defensa europea de **150.000 millones de euros, a través del programa SAFE**.

De esos 150.000 millones, señaló De Ojeda, **90.000 millones irán destinados a Ucrania**.

«Tenemos la guerra al lado de casa; cuando tienes un vecino que ha atacado a otros vecinos tienes que tener armas en casa para defenderte y disuadir cualquier ataque», dijo. Y añadió que la inversión europea en Defensa se va a extender durante la próxima década.

Diego de Ojeda, en el centro de la imagen, con corbata azul, el lunes en el desayuno organizado por Diálogos para la Democracia.

De Ojeda descartó el lunes que la Unión Europea vaya a crear un ejército propio, y defendió la compra conjunta de armamento, una solución, que apuntó, es «un principio compartido por la OTAN y la Agencia Europea de Defensa».

El español anunció el lunes que la Comisión presentará a principios de este verano «**una nueva Estrategia de Seguridad**», para defender los valores e intereses europeos «con independencia de cualquier tipo de presión, amenaza o coerción por parte de un tercer Estado u otro sujeto».

En el desayuno organizado por Diálogos para la Democracia también intervino el embajador **Arturo Pérez Martínez, colaborador de la Fundación Paz y Cooperación**, quien señaló que la seguridad duradera «no se logra solo con medios militares, sino también mediante educación, cooperación internacional y cultura de diálogo».

Diego de Ojeda fue presentado en el acto por **Miguel Sebastián**, exministro con el Gobierno de **José Luis Rodríguez Zapatero**, miembro del consejo de administración de Indra en representación de la Sepi.

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:02

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una “oportunidad de oro” para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de “plena ebullición”** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho “más que en las seis décadas precedentes”. A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza “decenas de miles de millones de euros” en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que “no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo” sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que “van de la mano”**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa “no está bien preparada”, aunque sí “mucho mejor” que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo “inquebrantable”** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

La UE ve «esencial» la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo «inquebrantable»

Crónica de Cantabria

Lunes, 13 de abril de 2026 13:00

Ojeda cree que el 2% del gasto del PIB en defensa es una «oportunidad de oro» para España ante al «deterioro» de la seguridad internacional

El jefe de Unidad Defensa y Preparación en la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, ha reivindicado la relación «esencial» entre la Unión Europea (UE) y la OTAN, a la vez que ha asegurado que el compromiso con Ucrania «va a seguir siendo inquebrantable».

«La cooperación entre la Unión Europea y la OTAN sigue siendo y es, si cabe, todavía más esencial que antes», ha expresado este lunes durante su intervención en un desayuno informativo organizado por el Club Diálogos para la Democracia en Madrid.

En este sentido, ha defendido que la Alianza Atlántica es la «única garante» de la defensa y seguridad europea, remarcando que la Unión Europea «no» es una organización militar ni trata de convertirse en ello, mientras que la OTAN «sí». «Tenemos mucho en juego, en asegurarnos de que la OTAN sigue siendo una garantía sólida», ha advertido.

Ojeda ha aseverado que la OTAN «necesita de muchas cosas que la Unión Europea puede hacer» puesto que «no tiene los medios» para ello. «No tiene capacidad regulatoria, tiene una capacidad muy limitada para habilitar fondos o créditos y apenas tiene competencias civiles», ha explicado.

«Hay toda una serie de cuestiones civiles que refuerzan la capacidad de la OTAN de centrarse en su verdadero cometido, que es en el de asegurar la defensa colectiva», ha señalado, alegando que dicho cometido es «muchísimo más eficaz» si puede contar con las herramientas de la Unión Europea.

Así las cosas, ha indicado que espera que Estados Unidos materialice de forma paulatina su «anunciado repliegue gradual y convencional del continente europeo», frente al «evidente deterioro» de la seguridad internacional.

«Estados Unidos viene manifestando que su compromiso con la seguridad del continente europeo es excesivo y que quiere ir reduciéndolo. Esperemos que paulatinamente y que sólo en términos convencionales», ha trasladado, argumentando que «lo que corresponde» es que Europa y la Unión Europea «puedan suplir esos vacíos que vayan quedando».

COMPROMISO «INQUEBRANTABLE» CON UCRANIA

Por otra parte, ha avisado de que el compromiso con la ayuda a Ucrania, así como con su independencia y su integridad territorial, «es y va a seguir siendo inquebrantable»: «Por solidaridad, con un vecino atacado, sin mediar ningún tipo de provocación, pero también por interés propio, porque Ucrania es la primera línea de defensa de la Unión Europea».

«Tenemos mucho que ganar, mucho que aprender de Ucrania, de cómo se ha convertido en el líder de la innovación de la defensa a escala mundial, desafortunadamente», ha expuesto, resaltando que «es el país que más sabe contener los ataques con drones».

Ojeda ha celebrado que para la industria de defensa española esta innovación resulta, a su juicio, «un campo de pruebas inigualable»: «Si tienes un buen producto y se lo donas o vendes a Ucrania y ésta lo prueba y funciona, pues te forras». Así las cosas, ha aconsejado a las empresas de España que se vayan a Ucrania y en el proceso de ayudar a la región, se ayuden a sí mismas al mismo tiempo.

INSTRUMENTOS COMO SAFE O EDIP

Finalmente, ha recordado algunos de los instrumentos lanzados por la Comisión Europea en materia de defensa, como el denominado SAFE (por sus siglas en inglés), destinado a impulsar la compra conjunta de equipamiento; o el Programa de la Industria Europea de Defensa (EDIP) con el que la Unión quiere financiar su rearme e impulsar la industria de seguridad.

Todo ello después de que el órgano ejecutivo haya dado luz verde a los préstamos de Francia y República Checa para la adquisición conjunta de material de defensa, dejando el plan de Hungría como el único de un Estado miembro que queda pendiente de revisión.

En concreto, tras la aprobación de una primera y de una segunda oleada de paquetes de financiación, el Ejecutivo comunitario ha aprobado dos planes nacionales de defensa, elevando así a 16 la cifra total de países que han visto avalados sus planes de compra conjunta de productos militares y de defensa.

Los niveles de financiación para cada país se fijaron provisionalmente en septiembre, basándose en los principios de solidaridad y transparencia. Por ejemplo, a España se le han asignado los 1.000 millones que solicitó, situándose así a la cola del reparto, al ser el tercer país con menor asignación de este fondo.

«PAZ Y DEFENSA NO SON INCOMPATIBLES»

Al hilo, ha anunciado que la Unión Europea tiene previsto presentar una nueva estrategia de seguridad a principios de verano -si bien no ha concretado fechas-, que será la primera en tratar a la vez la seguridad interior y la exterior, con el objetivo de que la UE pueda «defender sus valores y sus intereses con independencia de cualquier tipo de presión, amenaza o coerción por parte de un tercer Estado».

Con todo, Ojeda ha apuntado que, en su opinión, «paz y defensa no son en absoluto incompatibles» y ha puesto en valor el papel de la disuasión militar y de la capacidad de producción de las empresas de defensa: «La industria de la defensa europea no está preparada, o no está al nivel que necesitan los Estados miembros de la Unión Europea».

«Cuando tienes un vecino que no solo una vez, sino muchas veces ha invadido a sus vecinos, es decir, un violador reincidente de la soberanía, y no hay policía ni hay tribunales, pues a lo mejor tienes que tener armas en casa para defenderte, y no solo para defenderte, sino para que, por el hecho de tenerlas, desincentives el ataque, es decir, disuasión», ha concluido.

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 11:56

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una "oportunidad de oro" para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que "no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo" sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:01

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una “oportunidad de oro” para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de “plena ebullición”** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho “más que en las seis décadas precedentes”. A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza “decenas de miles de millones de euros” en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que “no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo” sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que “van de la mano”**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa “no está bien preparada”, aunque sí “mucho mejor” que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo “inquebrantable”** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una “oportunidad de oro” para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de “plena ebullición”** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho “más que en las seis décadas precedentes”. A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza “decenas de miles de millones de euros” en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que “no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo” sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que “van de la mano”**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa “no está bien preparada”, aunque sí “mucho mejor” que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo “inquebrantable”** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 11:59

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 11:59

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una “oportunidad de oro” para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de “plena ebullición”** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho “más que en las seis décadas precedentes”. A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza “decenas de miles de millones de euros” en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que “no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo” sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que “van de la mano”**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa “no está bien preparada”, aunque sí “mucho mejor” que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo “inquebrantable”** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00



El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en...

La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable"

Lunes, 13 de abril de 2026 13:41

Código: 7435302 Fecha: 13/04/2026 Dimensiones: 1600 x 1044 (0.3MB)
Lugar: Madrid Fotos del Tema: 1
Pie de Foto:

El jefe de Unidad Defensa y Preparación en la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, en el desayuno informativo 'Política de defensa de la Unión Europea', del Club Diálogos para la Democracia, a 13 de abril de 2026, en Madrid (España)
Fecha: 13/04/2026.

Para descargar esta foto, entre como abonado o contáctenos:
Teléfono+34 91 359 26 00 - Email archivo@europapress.es



Generando Zip... Por favor, no cierre esta ventana. La descarga comenzará automáticamente cuando lo tengamos todo listo.

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una “oportunidad de oro” para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de “plena ebullición”** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho “más que en las seis décadas precedentes”. A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza “decenas de miles de millones de euros” en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que “no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo” sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que “van de la mano”**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa “no está bien preparada”, aunque sí “mucho mejor” que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo “inquebrantable”** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 11:59

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una “oportunidad de oro” para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de “plena ebullición”** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho “más que en las seis décadas precedentes”. A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza “decenas de miles de millones de euros” en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que “no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo” sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que “van de la mano”**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa “no está bien preparada”, aunque sí “mucho mejor” que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo “inquebrantable”** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén Madrid 13 ABR

Lunes, 13 de abril de 2026 12:00

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 11:57

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 11:57

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una “oportunidad de oro” para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de “plena ebullición”** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho “más que en las seis décadas precedentes”. A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza “decenas de miles de millones de euros” en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que “no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo” sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que “van de la mano”**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa “no está bien preparada”, aunque sí “mucho mejor” que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo “inquebrantable”** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén Madrid 13 ABR

Lunes, 13 de abril de 2026 11:57

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa [abre una "oportunidad de oro" para la industria española](#), aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de "plena ebullición"** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho "más que en las seis décadas precedentes". A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza "decenas de miles de millones de euros" en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que [empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad](#).

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que ["no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo"](#) sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que "van de la mano"**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa "no está bien preparada", aunque sí "mucho mejor" que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo "inquebrantable"** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la [necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado](#), al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

Bruselas descarta por ahora un ejército común de la UE y alienta la compra conjunta entre países

Pablo Gallén

Lunes, 13 de abril de 2026 11:57

El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, defendió en Madrid que el giro de la Unión Europea hacia una mayor autonomía en seguridad y defensa abre una “oportunidad de oro” para la industria española, aunque advirtió de que ese impulso solo será eficaz si Europa acelera la compra conjunta, refuerza su base industrial y mejora tanto su preparación militar como civil.



Ojeda intervino en el desayuno informativo 'Política de Defensa de la Unión Europea: oportunidades para la industria española de defensa', organizado por el Club Diálogos para la Democracia, en un acto en el que fue presentado por el exministro Miguel Sebastián y tras el que respondió a preguntas de los asistentes en un coloquio moderado por el asesor senior de EY Ignacio Niño.

Durante su intervención, **sostuvo que la política de seguridad y defensa de la UE vive una fase de “plena ebullición”** y aseguró que, en los últimos cinco años, Bruselas ha hecho “más que en las seis décadas precedentes”. A su juicio, [la guerra en Ucrania](#), el deterioro del entorno geopolítico y la reducción progresiva del compromiso convencional de Estados Unidos con la seguridad europea obligan a la UE a reforzar capacidades, financiación e industria propias.

En ese contexto, destacó que el nuevo marco europeo moviliza “decenas de miles de millones de euros” en defensa y puede beneficiar especialmente a países con una **base industrial consolidada, como España**. Citó fondos comunitarios, préstamos europeos e incentivos para aumentar el gasto y la capacidad de producción, y consideró que empresas como Navantia o Indra, junto al resto del sector, están ante una clara ventana de oportunidad.

Defensa de la OTAN

En el coloquio posterior, Ojeda fue más allá y abordó el debate sobre un posible ejército europeo. Afirmó que “no hay ningún proyecto de creación de un ejército europeo” sobre la mesa de la Comisión y recordó que el Ejecutivo comunitario no tiene competencias militares para impulsarlo. Aun así, admitió que, como europeísta, la idea le resulta atractiva, aunque señaló que antes habría que aclarar para qué serviría, con qué países se articularía, cómo conviviría con la OTAN y qué costes tendría.

Precisamente, insistió en que la cooperación entre la UE y la Alianza Atlántica sigue siendo esencial. Recordó que **la OTAN continúa siendo la única garante de la defensa colectiva de la mayoría de los Estados miembros**, mientras que la Unión aporta instrumentos que la Alianza no puede ofrecer por sí sola, como regulación, financiación, infraestructuras, movilidad militar o coordinación civil en situaciones de crisis.

Uno de los conceptos sobre los que más incidió fue el de 'readiness', o preparación. Según explicó, **la UE avanza no solo en preparación militar, sino también en preparación civil, dos dimensiones que “van de la mano”**. Citó la estrategia europea de preparación civil y la hoja de ruta de defensa para 2030 y reconoció que Europa “no está bien preparada”, aunque sí “mucho mejor” que hace tres años.

Ojeda también subrayó la creciente importancia del espacio para la seguridad europea. Señaló que la conectividad, los servicios esenciales y buena parte de la vida diaria dependen de **infraestructuras satelitales, por lo que la UE debe desarrollar capacidades propias y protegerlas frente a riesgos físicos** y cibernéticos. En ese marco situó proyectos como IRIS2.

Sobre la disuasión nuclear europea, evitó pronunciarse políticamente, aunque reconoció que Francia ha planteado distintas opciones para extender su capacidad disuasoria al resto de Europa y dejó claro que cualquier avance en esa dirección dependería de los Estados, no de la Comisión.

Respecto a **Ucrania, reiteró que el compromiso europeo con Kiev seguirá siendo “inquebrantable”** y defendió que el apoyo responde tanto a una obligación política y moral como a un interés estratégico directo de Europa. Además, presentó a Ucrania como una fuente de innovación militar de primer nivel y animó a las empresas españolas a acercarse al país, conocer sus necesidades y aprender de sus avances en drones, sistemas no tripulados y soluciones tácticas de bajo coste.

Entre los retos del nuevo ciclo inversor, citó el talento, las materias primas críticas y la innovación. Reconoció la necesidad de más ingenieros, técnicos y personal cualificado, al tiempo que admitió la fuerte dependencia exterior de Europa en materias primas estratégicas, especialmente de China. También defendió que pymes y 'startups' deben tener un papel relevante en la nueva política industrial de defensa, por su mayor agilidad innovadora.

Uno de sus mensajes más reiterados fue que el problema no es solo gastar más, sino gastar mejor. Alertó del riesgo de que el aumento de la demanda militar dispare los precios si cada país compra por separado y compite con sus socios por los mismos sistemas. Frente a ello, defendió la compra conjunta como la mejor herramienta para limitar tensiones inflacionistas, ganar economías de escala, dar visibilidad a largo plazo a los fabricantes y mejorar la interoperabilidad entre los ejércitos europeos.

Como telón de fondo, Ojeda sostuvo que el refuerzo de la defensa europea no debe verse como una renuncia a la paz, sino como **una condición para preservarla**. En su opinión, la disuasión, la capacidad industrial, la preparación civil y militar y la cooperación con los aliados son hoy elementos inseparables de la estabilidad europea, y en ese escenario España parte de una posición competitiva para transformar ese nuevo impulso comunitario en crecimiento industrial y empleo cualificado.

Suscríbete para seguir leyendo

La Unión Europea considera “esencial” su relación con la OTAN y afirma que su compromiso con Ucrania seguirá siendo “inquebrantable”

Martes, 14 de abril de 2026 07:52



Ojeda cree que el 2% del gasto del PIB en defensa es una “oportunidad de oro” para España ante al “deterioro” de la seguridad internacional MADRID, 13 (EUROPA PRESS) El jefe de Unidad Defensa y...

Lun, 13 de abr de 2026

La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable"

Lunes, 13 de abril de 2026 13:20

Ojeda cree que el 2% del gasto del PIB en defensa es una "oportunidad de oro" para España ante al "deterioro" de la seguridad internacional

El jefe de Unidad Defensa y Preparación en la...

La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable"

Lunes, 13 de abril de 2026 00:00

La UE ve "esencial" la relación con la OTAN y asegura que el compromiso con Ucrania seguirá siendo "inquebrantable"

El jefe de Unidad Defensa y Preparación en la Secretaría General de la...

Temas del día de EFE España del lunes 13 de abril de 2026

Domingo, 12 de abril de 2026 21:22

12 Abr, 2026 03:17 p.m. EST

JUICIO ÁBALOS

Madrid - El juicio por presunta corrupción contra el exministro José Luis Ábalos, su asesor Koldo García y el empresario Víctor de Aldama continúa esta semana en el Tribunal Supremo, donde comparecerán, entre otros, el ex director general de Carreteras Javier Herrero y la expareja de Koldo.

(Texto) (Audio) (Vídeo)

JUICIO KITCHEN

Madrid - El juicio del caso Kitchen entra esta próxima semana en la fase testifical con la declaración de varios agentes y exresponsables de la cúpula policial, después de que el tribunal truncara los intentos de anular la vista oral por parte de los diez acusados, entre los que figura Jorge Fernández Díaz, ministro del Interior en el Gobierno del PP de Mariano Rajoy.

(Texto) (Foto) (Vídeo)

VÍCTIMAS TERRORISMO

Vitoria - 'Víctimas Educadoras' es un espacio interactivo que la Fundación Fernando Buesa Blanco y el Centro Memorial de las Víctimas del Terrorismo han puesto a disposición de la comunidad educativa para acercar la voz de quienes han sufrido el terrorismo, tanto de ETA, como de los GAL y el yihadismo y que presentan estas dos instituciones en un acto con presencia de Sara Buesa, quien también ha prestado su testimonio.

(Texto) (Foto)

TURISMO PERSPECTIVAS

Madrid - La Confederación Española de Hoteles y Alojamientos Turísticos (CEHAT) y la consultora PwV analizan este lunes la evolución del sector del alojamiento y las perspectivas para la temporada de primavera y verano en un contexto marcado por la tensión en Oriente Medio y su impacto en el turismo.

(Texto) (Recursos de archivo en EFEServicios: 8022158051)

HUELGA MÉDICOS

Madrid - El Ministerio de Sanidad convoca a los sindicatos de médicos a una nueva reunión negociadora que permita la desconvocatoria de la huelga de una semana al mes que mantienen los sanitarios, que se acerca a su tercera fase, después de que hayan fracasado los intentos de una mediación.

(Texto) (Foto)

ESCUELAS INFANTILES

Madrid - La mayoría de las comunidades autónomas han abierto estos días los plazos de preinscripción en las escuelas infantiles, un ciclo de 0 a 3 años que no es obligatorio pero cuyos ratios en las aulas se han disparado en los últimos años y ha provocado que estas profesionales se pongan en guardia y urjan legislar y mejorar sus condiciones laborales.

(Texto)(Recursos de archivo en EFEServicios: 8012691356)

BASURA ESPACIAL

Madrid - ¿El espacio se convertirá en basurero? El problema es real y requiere regulación, según advierte la ingeniera Úrsula Martínez, del centro E-USOC, que presta apoyo científico a la Estación Espacial Internacional. En una entrevista con EFE, la experta repasa nuevos avances en sostenibilidad espacial, desde paneles solares enrollables hasta líneas de investigación de impresión 3D a bordo de las propias naves. Amaya Quincoces

(Texto)(Recursos de archivo en EFEServicios: 8010747461)

CIBERSEGURIDAD ATAQUES

Madrid - 'Robar ahora para descifrar después'; es la nueva táctica que están usando los cibercriminales, que estarían robando y 'congelando' grandes volúmenes de datos que están cifrados y que resultan inaccesibles, pero que esperan poder desentrañar en el futuro gracias al desarrollo de nuevas tecnologías, y entre ellas la



computación cuántica; varios expertos analizan con EFE los riesgos reales.

(Texto)(Recursos de archivo en EFEServicios: 8023329130)

EDUARDO MENDOZA

Barcelona - Eduardo Mendoza presenta 'La intriga del funeral inconveniente' (Seix Barral), una nueva historia de su popular detective sin nombre, esta vez atrapado en una trama financiera desencadenada por una aparentemente trivial crónica de un sepelio publicada en un diario local.

(Texto) (Foto)

SALÓN GOURMETS

Madrid- La feria de alimentación y bebidas Salón Gourmets celebra desde es lunes su 39ª edición, en la que reunirá a más de 2.000 expositores con 55.000 productos de calidad y prevé recibir más de 110.000 visitantes profesionales y 15.000 compradores extranjeros.

(Texto) (Foto) (Vídeo)

PRADO EXPOSICIÓN

Madrid- El Museo del Prado presenta 'El universo del artista ante la cámara', una exposición que explora cómo la llegada de la fotografía en el siglo XIX transformó la manera de representar, documentar y proyectar la identidad del artista y sus espacios de creación.

(Texto) (Foto) (Vídeo)

MODA TENDENCIAS

Madrid - Más allá del patrón y la costura, la historia de la moda se escribe a través de sus musas: rostros y actitudes cómplices que han sido el puente entre la idea del diseñador y su proyección en el mundo. En España, algunos ejemplos singulares han destacado de forma especial, desde la desconocida Meyes a Nieves Álvarez. María Muñoz Rivera.

(Texto) (Recursos de archivo en EFEServicios 8000379068 8002307248)

TIEMPO PRIMAVERA

Madrid- Tras varios días de ambiente invernal, la semana arranca con temperaturas bajas para la época, que no superarán los 20 grados en amplias zonas del país. Sin embargo, con el transcurso de los días se iniciará un ascenso térmico, dando paso a una segunda mitad de la semana más soleada y con máximas superiores a lo normal para estas fechas en buena parte de España.

(Texto) (Foto) (Vídeo)

AGENDA INFORMATIVA

POLÍTICA

Soria.- AYUNTAMIENTO SORIA.- Pleno extraordinario del Ayuntamiento de Soria, último de Carlos Martínez como alcalde quien procede a la renuncia de su cargo para tomar el acta de procurador en las Cortes. Ayuntamiento (Texto) (Foto) (Vídeo)

09:00h.- Madrid.- POLÍTICA PARTIDOS.- El exdirigente de Vox y presidente de la plataforma Atenea, Iván Espinosa de los Monteros, protagoniza "Los Desayunos del Ateneo" en conversación con los periodistas Esther Palomera, Javier Casqueiro y Jesús Maraña Ateneo (Texto) (Foto)

09:00h.- Bilbao.- EH BILDU OTXANDIANO.- Conferencia-coloquio del portavoz de EH Bildu en el Parlamento Vasco, Pello Otxandiano. Hotel Ercilla. (Texto) (Foto)

10:00h.- Sevilla.- ELECCIONES DEBATES.- Ciclo Electoral "Andalucía vota" con Manuel Gavira, Candidato de VOX a la Presidencia de la Junta de Andalucía. Fundación Cajasol

10:30h.- Madrid.- BUEN GOBIERNO.- El ministro para la Transformación Digital y de la Función Pública, Óscar López, preside la toma de posesión de la presidenta del Consejo de Transparencia y Buen Gobierno, Concepción Campos, en la sede del Ministerio.

11:00h.- Madrid.- PARTIDOS PODEMOS.- El secretario de Organización y portavoz de Podemos, Pablo Fernández, comenta la actualidad en una rueda de prensa. C/ Francisco de Villaespesa, 18. Madrid (Texto)

11:30h.- Madrid.- FORO PROGRESISTA.- La secretaria de Organización del PSOE, Rebeca Torró, y la secretaria de Política Internacional y Cooperación, Hana Jalloul, ofrecen un briefing informativo sobre el Global Progressive Mobilisation.

12:00h.- Sevilla.- PARTIDOS POR ANDALUCÍA.- El coordinador federal de Izquierda Unida y candidato de Por Andalucía a la Presidencia de la Junta, Antonio Maíllo, atiende a los medios durante el acto de presentación de los candidatos de la coalición en todas las provincias para el 17M, acompañado por los cabezas de lista y la portavoz del grupo parlamentario, Inma Nieto. Jardines del Valle

12:00h.- Segovia.- CONSEJO ESTADO.- La presidenta del Consejo de Estado, Carmen Calvo, la Presidenta de la

Fábrica Nacional de Moneda y Timbre - Real Casa de la Moneda, Isabel Valldecabres, y el alcalde de Segovia, José Mazarías, intervienen en el acto de presentación de la moneda de colección que conmemora el V Centenario del Consejo de Estado. Real Ingenio de la Moneda de Segovia (Calle de la Moneda, s/n). (Texto) (Foto)

12:30h.- Madrid.- PARTIDOS VOX.- Rueda de prensa del portavoz de Vox, José Antonio Fúster. Calle Bambú 12 (Texto)

12:30h.- Madrid.- PARTIDOS SUMAR.- Representantes del espacio político configurado por Movimiento Sumar, Comuns, Más Madrid e Izquierda Unida ofrecen una rueda de prensa para valorar la actualidad política y presentar algunas de las iniciativas que están poniendo en marcha. Intervendrán Lara Hernández y Eduardo Rubiño en representación de las cuatro organizaciones. Espacio Ecooo (Calle Escuadra, 11, Madrid)

13:00h.- Madrid.- PARTIDOS PP.- El PP ofrece una rueda de prensa posterior a la reunión de su Comité de Dirección. Sede nacional del PP (c/ Génova, 13)

13:30h.- Madrid.- MUNICIPIOS SOLIDARIDAD.- La ministra de Igualdad, Ana Redondo, mantiene una reunión con representantes del Fondo Andaluz de Municipios para la Solidaridad Internacional (FAMSI), en la sede del Ministerio.

16:00h.- Madrid.- ESPAÑA GIBRALTAR.- El Gobierno responde en la Comisión Mixta para la UE sobre el procedimiento para la aprobación del acuerdo entre la Unión Europea y Reino Unido relativo a Gibraltar. Congreso

18:00h.- Madrid.- ESPAÑA FRANCIA.- El ministro de Política Territorial y Memoria Democrática, Ángel Víctor Torres, se reúne con la delegación francesa de la Comisión de Asuntos Europeos del Senado francés, en la sede del Ministerio.

ECONOMÍA

Madrid.- FORO EMPRESAS.- La sexta edición del foro empresarial "Wake Up, Spain!", un simposio organizado por El Español, Invertia y Disruptores, reúne a ejecutivos de las grandes compañías españolas que analizan la situación geopolítica y económica a nivel global. Palacio de Linares - Casa de América (C/ Marqués del Duero). (Texto) (Foto)

Zumaia (Gipuzkoa).- SALUD LABORAL.- Empleados de la empresa Estaños Matiena de Zumaia (Gipuzkoa) inician una huelga de cinco días para denunciar "graves carencias" de seguridad laboral.

08:00h.- Madrid.- INE CONSTRUCCIÓN.- El INE publica el Índice de producción de la construcción de febrero.

08:45h.- Madrid.- INDUSTRIA DEFENSA.- El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego Ojeda, participa en un encuentro sobre política de Defensa de la UE, oportunidades para la industria española, en un acto que será presentado por el ex ministro de Industria Miguel Sebastián y por Arturo Pérez, embajador de España. Hotel Intercontinental. Paseo Castellana, 49. (Foto)

09:00h.- Madrid.- PRODUCCIÓN CONSTRUCCIÓN.- El INE publica el índice de producción de la construcción correspondiente a febrero de 2026 (Texto)

09:00h.- Madrid.- SOCIEDADES MERCANTILES.- El INE publica los datos mensuales de Sociedades Mercantiles correspondientes a febrero de 2026. (Texto)

09:00h.- Madrid.- SINIESTRALIDAD LABORAL.- El Ministerio de Trabajo publica la estadística de siniestralidad laboral del mes de febrero. (Texto)

09:15h.- Madrid.- TRANSICIÓN ECOLÓGICA.- La vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra para la Transición Ecológica, Sara Aagesen, inaugura la jornada "Impulsando la transición ecológica: cómo financiar la sostenibilidad".

09:30h.- Madrid.- VEHÍCULO ELÉCTRICO.- Jornadas parlamentarias a solicitud de la Asociación de Operadores de Recarga Ultrarrápida (AORU). Congreso de los Diputados.

09:30h.- Madrid.- SECTORES ENERGÍA.- El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, inaugura el encuentro sectorial organizado por Expansión, en el que también participarán representantes de compañías energéticas, de la Comisión Europea y de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC). Hotel Wellington, C/ Velázquez, 8.

09:30h.- Oviedo.- ACCIDENTE MINA.- Reunión de la Comisión de Investigación del accidente en la mina de Cerredo en el que murieron cinco trabajadores Junta General del Principado

09:40h.- Barcelona.- CRISIS VIVIENDA.- La Dinamo Fundación y Sostre Cívic, junto con el Sindicat de Llogateres, la Confederación Sindical de Vivienda de Cataluña y Txema Escorsa, vecino amenazado de desahucio, presentarán sus propuestas para dar una salida a los conflictos por la vivienda en Cataluña, como el del Bloc San Agustín de Barcelona. La Comunal. Calle Riera d'Escuder 38 (Texto)

10:00h.- Madrid.- TURISMO PERSPECTIVAS.- PwC y la Confederación Española de Hoteles y Alojamientos Turísticos (CEHAT) presentan el informe Smart Observatory, correspondiente a la evolución del sector del alojamiento y las perspectivas para la temporada de primavera y verano. Torre PwC (Castellana, 259B) (Texto)

10:30h.- Barcelona.- ALOJAMIENTOS TURÍSTICOS.- Apartur da a conocer una encuesta elaborada junto a la consultora GAD3 con el objetivo de analizar los hábitos de alojamiento de los visitantes de negocios en Barcelona, su percepción de los pisos turísticos en la ciudad y su visión de la futura prohibición de esta modalidad de alojamiento que tiene previsto llevar a cabo el Ayuntamiento de la ciudad en 2028 Colegio de Periodistas. Rambla

Catalunya, 10 Barcelona (Texto)

10:30h.- Tres Cantos.- MADRID EMPRESAS.- La presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, presenta el Hub de Ciencia de Danone. Avenida de la Industria, 20 (Texto)

10:30h.- Madrid.- PROGRAMAS EMPLEO.- La vicepresidenta segunda del Gobierno y ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz, interviene en la presentación de los resultados de la evaluación de Impacto de las actuaciones financiadas por el Fondo Social Europeo 2016-2023 y desarrolladas por las entidades Cáritas Española, Cruz Roja Española, Fundación ONCE y Fundación Secretariado Gitano. C/Huertas,73 (Texto) (Foto)

10:45h.- Madrid.- TRABAJO AUTÓNOMOS.- ATA presenta su barómetro del autónomo correspondiente al primer trimestre de 2026. Príncipe de Vergara 74 (Texto)

11:00h.- Madrid.- COMISIÓN SEPI.- La presidenta de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI), Belén Gualda, comparece en la comisión del Senado que investiga la gestión de esta sociedad. (Texto) (Foto)

11:00h.- Bilbao.- PRIMERO MAYO.- El secretario general de ELA, Mixel Lakuntza, presenta a los medios de comunicación los actos, el lema, el cartel y las reivindicaciones del sindicato para el Primero de Mayo. Sede de ELA. (Texto) (Foto)

12:00h.- Madrid.- VIVIENDA CRISIS.- El ministro de Derechos Sociales, Consumo y Agenda 2030, Pablo Bustinduy, se reúne con representantes de la Plataforma de Afectados por la Hipoteca (PAH), en la sede del Ministerio.

13:30h.- Madrid.- GOBIERNO PETROLERAS.- La vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra para la Transición Ecológica, Sara Aagesen, se reúne con Moeve (13:30 horas) y con Repsol (18:00 horas). Plza de San Juan de la Cruz, 10 Madrid

14:15h.- Madrid.- FORO EMPRESAS.- El vicepresidente del Banco Central Europeo (BCE), Luis de Guindos, participa en la sexta edición del "Wake Up, Spain! Wake Up, Europe!", un evento organizado por El Español que se celebra bajo el lema "Crecimiento, cohesión e incertidumbre". Casa de América. (Texto) (Foto)

16:00h.- Madrid.- PACTO TOLEDO.- La técnica de la Confederación Intersindical Gallega Patricia Cordo y la catedrática Mercedes Ayuso comparecen ante la Comisión de seguimiento de los acuerdos del Pacto de Toledo en el Congreso para informar sobre la brecha de género en pensiones. Congreso

17:00h.- Madrid.- GOBIERNO EMPRESAS.- El ministro para la Transformación Digital y de la Función Pública, Óscar López, se reúne con el embajador de la República de Corea, Lim Soosuk, y representantes de la empresa Naver Corporation, en la sede del Ministerio.

17:00h.- Barcelona.- PATRONALES FOMENT.- El presidente de Foment del Treball, Josep Sánchez Llibre, ofrece una rueda de prensa después de la reunión de la Junta Directiva de la entidad. Foment del Treball, Via Laietana 32 (Texto)

JUSTICIA Y SEGURIDAD

08:45h.- Madrid.- INDUSTRIA DEFENSA.- El jefe de la Unidad de Defensa y Preparación de la Secretaría General de la Comisión Europea, Diego de Ojeda, participa en un desayuno informativo sobre la política de defensa de la Unión Europea organizado por el Club Diálogos para la Democracia. Paseo de la Castellana, 49 (Foto)

09:30h.- Alicante.- AYUNTAMIENTO ALICANTE.- Comienzan las declaraciones en la comisión municipal para investigar las posibles irregularidades en la concesión de viviendas de protección pública en la Playa de San Juan, Alicante, con varios funcionarios y altos cargos de Patrimonio y Contratación. Antiguo Salón de plenos del Ayuntamiento de Alicante. (Texto)

09:30h.- Soria.- VIOLENCIA MACHISTA.- Juicio contra un hombre acusado de matar a su pareja el día de Navidad de 2022 en Matamala de Almazán (Soria). Audiencia (Texto) (Foto)

09:30h.- Valladolid.- JUICIO ATAÚDES.- El juicio contra veintitrés personas acusadas de retirar féretros a los difuntos justo antes de su cremación, para llevarlos de nuevo al tanatorio y ponerlos otra vez a la venta en una funeraria de Valladolid, continúa con la comparecencia de una veintena de perjudicados. Audiencia Provincial de Valladolid

10:00h.- Madrid.- JUICIO ASESINATO.- La Audiencia Provincial de Madrid reanuda el juicio con jurado a dos hombres -padre e hijo- acusados de asesinar a otro a tiros en Madrid en julio de 2023, durante una reyerta entre clanes familiares en la que presuntamente se disparó a otras cuatro personas. C/ Santiago de Compostela, 96

10:00h.- Madrid.- JUICIO ÁBALOS.- El Tribunal Supremo arranca la segunda semana del juicio al exministro José Luis Ábalos, su asesor Koldo García y el empresario Víctor de Aldama por presuntos amaños en contratos de mascarillas con ocho testigos, entre ellos la pareja del asesor y un exdirector general de Carreteras. Calle Marqués de la Ensenada (Texto) (Audio) (Vídeo)

10:00h.- Madrid.- JUICIO KITCHEN.- La Audiencia Nacional retoma con declaraciones de policías el juicio contra la cúpula de Interior del Gobierno de Mariano Rajoy por una presunta operación parapolicial contra el extesorero del PP Luis Bárcenas, en el que está acusado el exministro del Interior Jorge Fernández Díaz. Audiencia Nacional. García Gutierrez, 1 (Texto)

10:00h.- San Fernando de Henares (Madrid).- JUICIO PUJOL.- La Audiencia Nacional reanuda el juicio al expresidente de Cataluña Jordi Pujol y su familia por la fortuna oculta en Andorra con declaraciones de testigos. C/ Límite esquina c/ Mar Cantábrico (Texto)

10:00h.- Cartagena (Murcia).- REVELACIÓN SECRETOS.- La Audiencia Provincial de Murcia juzga en su sede de Cartagena a una mujer acusada de un delito de revelación de secretos por divulgar información íntima de un mando militar a través de la red social facebook. Audiencia Provincial.

10:00h.- Madrid.- IGUALDAD SALUD.- Presentación del libro 'Igualdad en salud', una segunda edición actualizada del Libro Blanco de Salud y Género que se editó en 2023. Ministerio de Sanidad (Paseo del Prado, 18)

10:45h.- Madrid.- SANIDAD ENFERMERÍA.- Presentación de un informe de la Federación de Asociaciones de Enfermería Familiar y Comunitaria (FAECAP) que advierte de la falta de profesionales y plantea una hoja de ruta. CaixaForum (Paseo del Prado, 36)

11:00h.- Madrid.- GUARDIA CIVIL.- El ministro del Interior, Fernando Grande-Marlaska,, visita el SEDEX-NRBQ (Unidad de Subsuelo) de la Guardia Civil, en el Complejo de la Guardia Civil de Valdemoro (Madrid).

11:30h.- Villafranca de los Barros (Badajoz).- FRANCISCA CADENAS.- Los tres hijos y el viudo de Francisca Cadenas, desaparecida en 2017 y por cuya muerte están en prisión dos vecinos suyos, atiende a los medios de comunicación tras comparecer en el juzgado de Villafranca de los Barros en el marco del procedimiento judicial en curso y ser recibidos por el alcalde de este municipio pacense, Francisco Jiménez Araya, en el Ayuntamiento. Ayuntamiento (Texto) (Foto) (Vídeo)

11:30h.- Madrid.- JUSTICIA BECAS.- El ministro de la Presidencia, Justicia y Relaciones con las Cortes, Félix Bolaños, atiende a los medios antes del acto de presentación de la convocatoria 2026 de las becas SERÉ para opositar a juez, fiscal, abogado del Estado o letrado de la Administración de Justicia. Galería de las Colecciones Reales (Entrada por la puerta junto a la Catedral de la Almudena) (Texto)

11:30h.- Vitoria.- VÍCTIMAS TERRORISMO.- Presentación del proyecto 'Víctimas Educadoras', un espacio interactivo creado por la Fundación Buesa Blanco y el Centro Memorial de las Víctimas del Terrorismo. Memorial de las Víctimas del Terrorismo (Texto) (Foto)

12:00h.- Las Palmas de Gran Canaria.- MEMORIA DEMOCRÁTICA.- Varias organizaciones, entre ellas CCOO, Foro por la Memoria de Canarias, PCC y Podemos Canarias, informan a la prensa del homenaje y ofrenda floral a la República que se celebrará el martes, 14 de abril, a las 18.30 hora en el Monumento a Juan Negrín López, en Triana, coincidiendo con el 95 aniversario de su proclamación. Salón Sindical (Av. Primero de Mayo)

19:00h.- Madrid.- ACADEMIA JURISPRUDENCIA.- El magistrado del Tribunal Supremo Manuel Marchena ingresa como académico numerario de la Real Academia de Jurisprudencia y Legislación de España C/ Marqués de Cubas, 13

SOCIEDAD

Madrid.- SALÓN GOURMETS.- La Feria Internacional de Alimentación y Bebidas de Calidad 'Salon Gourmets' se celebra del 13 al 16 de abril IFEMA

Madrid.- CONCURSO CACHOPO.- Final del IX concurso nacional 'En busca del mejor cachopo elaborado con Ternera Asturiana' en el Salón Gourmets.

Madrid.- HUELGA MÉDICOS.- El Ministerio de Sanidad convoca a los sindicatos de médicos a una nueva reunión negociadora sobre la huelga de una semana al mes, que se acerca a su tercera fase, después de que hayan fracasado los intentos de una mediación. (Texto)

10:00h.- Madrid.- IGUALDAD SALUD.- Presentación del libro 'Igualdad en salud', una segunda edición actualizada del Libro Blanco de Salud y Género que se editó en 2023 y al que asiste la ministra de Sanidad, Mónica García. Ministerio de Sanidad. Paseo del Prado, 18. (Texto)

10:00h.- Santa Cruz de Tenerife.- NASA SANIDAD.- Una delegación de la NASA visita el Hospital Universitario de Canarias para conocer las capacidades asistenciales y recursos sanitarios y de medicina hiperbárica del centro. (Texto) (Foto) (Vídeo)

10:15h.- Sevilla.- ENFERMEDADES INVESTIGACIÓN.- La Federación Aspaym Andalucía organiza la jornada: "Lesión medular en Andalucía: conocer para actuar". Hogar Virgen de los Reyes. C/ Fray Isidoro de Sevilla, 1

10:30h.- Alicante.- PARQUE CENTRAL.- El ministro de Transportes y Movilidad Sostenible, Óscar Puente, presenta el proyecto del Parque Central de Alicante, una reivindicación histórica de la ciudad que transformará urbana y paisajísticamente la capital alicantina, eliminando la actual brecha que suponen las vías para la movilidad y la permeabilidad entre los barrios. Salón Azul del Ayuntamiento de Alicante (Texto) (Foto)

10:30h.- Madrid.- ASUNTOS SOCIALES.- Cáritas, Cruz Roja, la Fundación ONCE y la Fundación Secretariado Gitano presentan el impacto social y económico de sus programas. Consejo Económico y Social (CES). C/ Huertas, 73. (Texto)

10:30h.- Madrid.- MEDICAMENTOS VIH.- La compañía ViiV Healthcare presenta de la primera PrEP (profilaxis preventiva) para la reducción de infecciones por VIH, inyectable cada dos meses y de acción prolongada. Ríos Rosas 26

10:30h.- Madrid.- SANIDAD IGUALDAD.- Presentación de la segunda edición del libro 'Igualdad en Salud', promovido por Estudio de Comunicación y el Observatorio de Salud

11:00h.- Palma.- BALEARES CIBERSEGURIDAD.- La presidenta del Govern, Marga Prohens, presenta la Agencia de Digitalización, Ciberseguridad y Telecomunicaciones, IB Digital. Centro Balear de Biodiversidad Complejo I+D+I, C/ Blaise Pascal, 6, ParcBit)

11:30h.- Madrid.- INDUSTRIA PLÁSTICOS.- Grupos políticos y representantes del sector participan en la jornada organizada por la Asociación Española de Industriales de Plásticos (ANAIP) sobre regulación, competitividad industrial y sostenibilidad. Senado, C/Bailén,3.

11:45h.- Madrid.- MEDICAMENTOS INVESTIGACIÓN.- Presentación del medicamento de terapia génica desarrollado a partir de una investigación en España y aprobado recientemente por la FDA para el tratamiento de la deficiencia de adhesión leucocitaria tipo I. Salón de Actos Margarita Salas, CIEMAT + streaming

12:30h.- Sevilla.- CINE AFRICANO.- Presentación del cartel del 23 Festival de Cine Africano-FCAT. CICUS (c/Madre de Dios, 1)

14:00h.- Benavente (Zamora).- TORO BENAVENTE.- El día grande de las fiestas patronales en honor de la Virgen de la Vega de Benavente tiene lugar la tradicional petición del toro enmaromado, que concentra cientos de personas para pedir que el Ayuntamiento les conceda el astado que la víspera del Corpus recorra las calles de la ciudad atado a una cuerda por los cuernos. Plaza Mayor (Texto) (Foto)

15:00h.- Madrid.- PLAN CLIMA.- Representantes de Greenpeace, la Unión Europea, el Gobierno español y los grupos parlamentarios participan en una jornada sobre propuestas de un Plan Social para el Clima. Congreso de los Diputados. Sala Campoamor

16:00h.- Madrid.- CIBERSEGURIDAD EUROPA.- La Comisión Mixta para la Unión Europea debate una iniciativa sobre la Agencia de la Unión Europea para la Ciberseguridad (ENISA), el marco europeo de certificación de la ciberseguridad y la seguridad de las cadenas de suministro de TIC. Congreso

16:00h.- Madrid.- GOBIERNO ECOLOGISTAS.- La vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra para la Transición Ecológica, Sara Aagesen, se reúne con organizaciones ecologistas. Sede del Ministerio. Plaza San Juan de la Cruz, 10. Madrid

16:00h.- Madrid.- DELTA EBRO.- La Comisión Mixta Congreso-Senado para la Unión Europea debate una proposición no de ley presentada por ERC para la protección del delta del Ebro y la revisión de los procedimientos de deslinde del dominio público marítimo-terrestre en el marco de la Estrategia europea de resiliencia hídrica. Congreso de los Diputados.

16:00h.- Madrid.- SANIDAD PÚBLICA.- Jornada 'Sanidad pública: sostener la vida, garantizar derechos', a petición del Grupo de Sumar. Congreso.

17:00h.- La Puebla de Arganzón (Burgos).- CONDADO TREVIÑO.- Familias y vecinos de Treviño, junto con Agurte Gaubeka, directora de Behatokia - Observatorio de Derechos Lingüísticos, ofrecen una rueda de prensa sobre la situación del euskera en Treviño. Plaza Mayor (Texto)

18:15h.- Madrid.- MUJERES CONGRESO.- Conferencia en el Congreso de los Diputados de la Fundación DENAES para la Defensa de la Nación Española, en colaboración con Vox, bajo el título 'Mujeres que forjaron España'. Sala Cánovas del Congreso de los Diputados.

CULTURA Y TENDENCIAS

09:00h.- Barcelona.- JORNADAS MODA.- El ministro de Cultura, Ernest Urtasun, inaugura las Jornadas Internacionales de Moda de Autor Europea, que buscan reforzar el papel de la moda como pilar clave dentro de la economía creativa europea. Los Tinglados (Moll Oriental, 3) (Texto)

10:30h.- Madrid.- PHOTOESPAÑA 2026.- La directora de PHotoESPAÑA, María Santoyo, ofrece una rueda de prensa virtual para presentar la programación de la edición 2026. (embargada hasta el día 14 a las 12h) (Texto) (Foto)

11:00h.- Madrid.- PRADO EXPOSICIÓN.- El Museo del Prado presenta 'El universo del artista ante la cámara', una exposición que explora cómo la llegada de la fotografía en el siglo XIX transformó la manera de representar, documentar y proyectar la identidad del artista y sus espacios de creación. Museo del Prado (Texto) (Foto)

12:30h.- Sevilla.- CINE AFRICANO.- Presentación del 23 Festival de Cine Africano Tarifa-Tánger. Auditorio del Centro de Iniciativas Culturales de la Universidad de Sevilla (CICUS)

12:45h.- Madrid.- LA SEXTA PROGRAMAS.- Marc Giró presenta 'Cara al show', el primer programa del presentador tras su incorporación a La Sexta, en la que se estrenará muy pronto. Hotel Hyatt Centric Gran Vía (Gran Vía, 31)

13:00h.- Barcelona.- EDUARDO MENDOZA.- El escritor Eduardo Mendoza presenta ante la prensa su nueva novela titulada 'La intriga del funeral inconveniente'. Rambla de Catalunya, 37 (Texto) (Foto)

18:00h.- Madrid.- VARGAS LLOSA.- Homenaje a Mario Vargas Llosa en el primer aniversario de su fallecimiento. Participan Sergio Ramírez, Álvaro Vargas Llosa, Alejandro Roemmers, José Sacristán y Magüi Mira, entre otros. Ateneo de Madrid (Calle del Prado, 21) (Texto) (Foto)

18:00h.- Barcelona.- BARCELONA ARQUITECTURA.- El alcalde de Barcelona, Jaume Collboni, participa en el acto institucional de Barcelona 2026 Capital Mundial de la Arquitectura Rosselló, 87 (Texto)

19:00h.- Zaragoza.- DAVID UCLÉS.- El escritor David Uclés presenta su última novela 'La ciudad de las luces muertas', recientemente galardonada con el Premio Nadal 2026, en nuevo encuentro de "Martes de libros (pero en lunes)", organizado por Fundación Ibercaja. Patio de la Infanta.

19:00h.- El Vendrell.- AÑO CASALS.- Acto inaugural de la conmemoración del 150º aniversario del nacimiento de

Pau Casals con la asistencia del presidente de la Generalitat, Salvador Illa, y el ministro de Cultura, Ernest Urtezar. Auditori Tívoli

20:30h.- Barcelona.- ROSALÍA GIRA.- La cantante Rosalía ofrece el primero de sus cuatro conciertos en Barcelona, dentro de su gira 'Lux Tour 2026', para los que ha agotado todas las entradas. Palau Sant Jordi (Texto) (Foto)

EFE

ess

Redacción EFE Nacional (34)913 46 71 86

Puede escribir a nacional@efe.com para contactar con nuestra redacción.

En www.efeservicios.com encontrará toda la producción multimedia de la Agencia EFE y su Agenda Mundial, un listado actualizado de actos informativos programados.

Para cualquier otro producto o servicio, contacte con clientes@efe.com o llame al +34 91 3467245